



「長く働いてもらうためには“仕事が楽しい”と感じてもらうことが重要」と大西社長は語る。そのために店舗対抗バスケットボール大会やバーベキュー会なども開催するそう。「人が笑顔で働いている店にこそ自然とお客様も集まるんです」。

円から掛けられる確定拠出年金の掛け金を会社が40000円負担する施策を実施しました。飲食業界の深刻な課題は人手不足ですが、現在、当社は辞める社員はほとんどいない状況となっています。

私自身、これまでどんな苦境にぶつかっても、繰り返しトライし乗り越えてきた経験が大いなる力となっています。私の経験や考え方を書籍などでも伝え、多くの人々に活かしてもらって、成功体験をしてほしいと強く願います。人生は一度きりです。今までのやり方

字転換し、借金を完済することができました。

その後、コロナによる難局が訪れたのは予想外のダメージでしたが、その際も「みんなの雇用も給料も守る」と約束した上で、どれだけ大幅な赤字になるかデータをきちんと従業員に伝えて危機的な現状をわかってもらいました。すると、みんなが「今までのやった方ではダメだ」と感じてくれてすごく頑張ってくれました。様々な新しいアイデアも生まれ、冷凍らーめんの通信販売事業、少ない投資で始められるつけ麺店などもスタートし、あえて攻める施策にも乗り出せました。おかげ

考えるようになりました。そして、根拠のある売上と利益の目標値を決め、頑張った店には褒賞金を出すな

ていて、私が17歳のときに居酒屋を一軒任せられました。しかし直後にバブルが崩壊。たちまち会社は経営

逆境からでも、運命は変えられる！

事業躍進の”秘訣”と コロナにも負けない

論

株式会社八角
代表取締役 社長
大西 慎也

飲食業界の風雲児!大西社長が送る成功への指南書

運命を変え、幸せになるためには八つの要素を意識して回すだけ!?大西社長が経営者として幾多の困難を乗り越え、たどり着いた「人生をまるっと幸せにする“八角形サイクル”」理論に、目からウロコ。人間関係に悩む人や、成功を目指す人におすすめの一冊。

1,870円(税込)

八角の魅力は地元に根付いた美味しさの追求のほか、毎月8の付く日に餃子を88円でサービスする「88餃子」や、4の付く日の「88唐揚」「生ビール10円」「八角宝くじ」など、ユニークな販促キャンペーン展開が好評だ。

**19歳で借金1億円の保証人にな
る「バブル崩壊からの「八角」誕生**

は私は借金一億円の保証人に。まさにどん底でした。日銭を稼ぐため、居酒屋の駐車場スペースにわずか4坪の簡易な屋台を建て、ラーメン屋を始めました。一人で切り盛りでき るよう、八角形のカウンターが厨房

を開む形状にしたのが「らーめん八角」の由来です。手作りにこだわった播州地方の甘い醤油ベースのラーメンが当たり、同じスタイルで店舗まで拡大したのですが、しかし借金はなかなか減らずでした。そこで一念発起し、2000年に初めて大

型店を開店した。さらに、も出店したところのあります。
たんです。

同時に法人化します
国展開をめざし隣県
ですが、リーマンショ
アリ9カ月で閉店。
計に関する知識の

すると、自社の経営状況を細かく、俯瞰で見ることができるよう変化しました。父は「従業員には会社の売上数値を見せるな」と言いましたが、私は、各店長とコミュニケーションを密にとり、数字や課題を共有して、経営感覚を身につけてやうことが重要と

逆境からでも、運命

は変えられる！

数字を共有して目標を明確化。
チーム力でコロナにも対抗